

Hoe vergelijkt u zakelijke energie-offertes?

De offertes van energieleveranciers verschillen vaak sterk van elkaar. Het kan daarom lastig zijn om onderdelen met elkaar te vergelijken. Het tegenovergestelde komt echter ook voor: bepaalde onderdelen in de offerte lijken op elkaar, terwijl er in de praktijk iets anders wordt bedoeld.

Om verwarring te voorkomen, is het belangrijk om te weten wat de diverse onderdelen van een energie-offerte voor u betekenen. In deze checklist geven we een overzicht van vragen die u uzelf kunt stellen bij het vergelijken van zakelijke energie-offertes. Zo kiest u een energiecontract dat daadwerkelijk past bij uw bedrijf.



Voorwaarden van de leverancier

Bandbreedte: is er sprake van een overeengekomen bandbreedte? Zo ja, geldt dit voor een periode van een jaar of kwartaal? Worden er extra kosten in rekening gebracht wanneer u de bandbreedte overschrijdt?

Markt: heeft u voldoende inzicht in de werking van de verschillende energiemarkten, zoals de OTC en ICE ENDEX markt? Kunt u bijvoorbeeld zelf uw energie online inkopen op basis van de gepubliceerde prijzen? Zo ja, op welke tijdstippen en tegen welke kosten?

Betalingstermijn: wanneer stuurt de leverancier de factuur van de levering en sluit dit aan op uw facturatieproces? Weet u wanneer de betalingstermijn ingaat? Is deze termijn realistisch voor uw bedrijf?

Kredietvoorwaarden: wordt er een bankgarantie of andere zekerheidsstelling van u gevraagd? Zo ja, wilt en kunt u hieraan voldoen?

Algemene voorwaarden: heeft u de algemene voorwaarden van de energieleverancier gecheckt? Hierin kunnen ook belangrijke productvoorwaarden staan opgenomen.

Productkenmerken

Inkoopmogelijkheden: wat is de flexibiliteit bij de leverancier wat betreft inkoopmogelijkheden? Kunt u per maand, kwartaal of jaar inkopen? Hoe vaak en/of in hoeveel delen mag u de prijs vastklikken als u gespreid inkoop?

Veranderende marktomstandigheden: kunt u reeds geklikte prijzen ongedaan maken bij veranderende marktomstandigheden? En zo ja, onder welke voorwaarden?

Vastklikken van het volume: mag u tot 100% van het volume vastklikken of bent u bijvoorbeeld verplicht om een percentage op de dagmarkt in te kopen?

Risico van verbruiksprofiel: ligt het risico van uw werkelijke verbruiksprofiel ten opzichte van het verwachte verbruiksprofiel bij u of neemt uw leverancier het risico op afwijkingen in uw werkelijke profiel op zich? Wanneer u dit risico zelf op u neemt, is het belangrijk om te weten of de leverancier fluctuaties op kwartier- of uurbasis bij u in rekening brengt.



Aanvullende diensten/producten

Expertise: in hoeverre biedt de leverancier persoonlijke ondersteuning door middel van een accountmanager of een expert bij de inkoop van energie? Zijn hier kosten aan verbonden?

Rapportages: biedt de leverancier u rapportages die u kunt gebruiken voor uw managementrapportages? Wordt er door de leverancier ook informatie over de energiemarkt verstrekt en staan hier kosten tegenover?

Online inzicht: biedt de leverancier altijd online inzicht in zaken als uw inkoopposities, energieverbruik en facturen? Zo ja, op welke wijze? Kunt u bijvoorbeeld uw facturen elektronisch verwerken?

Aanvullende diensten: helpt uw leverancier u ook bij energiegerelateerde vraagstukken, zoals energiebelasting, netwerkkosten, verduurzaming en de impact van wet- en regelgeving?

